

Zur Verstärkung unseres Teams in Bremen oder Berlin (Homeoffice ebenfalls möglich) suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Key Account Manager (m/w)

Die 2004 gegründete Firma pvXchange ist mit über 10.000 registrierten Geschäftskunden eine der weltweit größten Online-Vermittlungsplattformen für Solarmodule, Wechselrichter und weitere PV-Komponenten. Mit der Expertise aus mehr als 20.000 erfolgreichen Geschäften und über zehn Jahren Markterfahrung bringen die Mitarbeiter von pvXchange schnell und effizient den aktuellen Bedarf ihrer Kunden mit passenden Angeboten zusammen.

Anfang 2015 wurde die Firma als Handelsunternehmen neu gegründet und bedient in zunehmendem Maße die Nachfrage nach Ersatzmodulen für die Instandsetzung beschädigter PV-Anlagen. So hat sie sich optimal an die veränderten Marktbedingungen angepasst und ist erneut auf Wachstumskurs.

Ihre Aufgaben:

- ✗ Vertrieb von Produkten aus dem eigenen Portfolio (Solarmodule und Wechselrichter, Zubehör, Dienstleistungen)
- ✗ Entgegennahme und Bearbeitung von Anfragen; Unterbreitung und Nachverfolgung von Angeboten
- ✗ Betreuung und Abwicklung von laufenden Geschäften
- ✗ Aktualisierung von Datenbankeinträgen, Dokumentation entlang der Geschäftsabläufe
- ✗ Kontaktaufnahme mit aktiven und inaktiven Kunden (Reaktivierung)
- ✗ Neukundengewinnung
- ✗ Teilnahme an Messen und Veranstaltungen

Unsere Anforderungen:

- ✗ Abgeschlossene Berufsausbildung oder berufsbildnahes Studium im kaufmännischen oder technischen Bereich, mindestens fünfjährige Berufserfahrung im Vertrieb und im Umgang mit Geschäftskunden.
- ✗ Erfahrung mit professionellen Vertriebswerkzeugen (CRM) und im Aufbau von Vertriebsstrukturen.
- ✗ Sehr gute IT-Anwendungskennntnisse (MS-Office, Datenbanken, Web-Anwendungen).
- ✗ Kenntnisse im Bereich der Photovoltaik und Projektmanagement wünschenswert.
- ✗ Einwandfreie Anwendung der deutschen Sprache in Wort und Schrift.
- ✗ Gute mündliche und schriftliche Sprachkenntnis in Englisch, weitere Fremdsprachen wünschenswert.
- ✗ Strukturierte und eigenständige Arbeitsweise, hohe Leistungsbereitschaft und Einsatzfreude, organisatorische Fähigkeiten, Reisebereitschaft

Wir bieten:

Eine abwechslungsreiche Tätigkeit und optimale Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachsenden und zunehmend internationalen Unternehmen mit einem einzigartigen Leistungsportfolio, sowie eine attraktive leistungsgerechte Vergütung.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse, sonstige Qualifikationsnachweise) vorzugsweise per E-Mail an Frau Antonia Schrödl:

hr@pvxchange.com
